

Unsolicited proposals. Lo strumento legale che consente al settore privato di partecipare nello sviluppo economico del Messico

Noriega +
Escobedo
AVVOCATI

Alejandra Olay Ch.

7 Dicembre, 2018

Le "unsolicited proposals" sono un effettivo strumento che consente di posizionare progetti innovativi nel mercato della fornitura di servizi di interesse pubblico

In Messico esiste uno strumento giuridico che consente al settore privato di proporre al governo federale o locale (se esercita un bilancio federale) la fornitura di un servizio di interesse pubblico, utilizzando infrastrutture fornite in tutto o in parte dal proponente con l'obiettivo di aumentare il benessere sociale e gli investimenti nel paese.

Tale strumento, ovvero la *"unsolicited proposal"* come ampiamente conosciuta nell'esperienza internazionale, deve soddisfare determinati requisiti:

A) Essere accompagnata da uno studio preliminare che descriva: il progetto, le sue caratteristiche e fattibilità tecnica, le autorizzazioni per l'esecuzione dell'opera, la fattibilità giuridica e la redditività economica del progetto (e sociale, nell'eventualità), la convenienza di realizzare il progetto secondo lo schema di partenariato pubblico-privato, la stima degli investimenti e dei contributi in denaro e in natura, sia federali che privati, e infine, le caratteristiche essenziali del contratto di partenariato pubblico-privato da stipulare.

B) Essere in linea cogli obiettivi stabiliti dai vari enti governativi nell'elenco in cui si descrivono i settori, le aree geografiche, e i tipi di progetti che saranno ammessi alla valutazione, conformemente alle priorità del Piano di Sviluppo Nazionale.

Una volta ricevuta la *unsolicited proposal*, l'agenzia governativa la analizzerà e la valuterà in un periodo compreso tra i 3 e i 6 mesi, a seconda del livello di complessità del progetto. Trascorso tale periodo, si deciderà se la proposta di progetto e l'offerta sono adeguate e, in caso affermativo, potranno essere presentati diversi casi:

Contact:

Sergio Olivar
Partner
solivar@nye.com.mx
Office in Mexico
(52) (55) 52843329

Alejandra Olay
Italian desk
aolay@nye.com.mx
Office in Italy
(39) 334743 6470

A) L'ente governativo decide di tenere la gara d'appalto e il promotore del progetto vi partecipa, ottenendo un premio (fino al 10%) nella valutazione della sua offerta. Se la sua proposta è la migliore dal punto di vista tecnico e giuridico, gli viene assegnato il contratto.

B) Solo il promotore partecipa alla gara d'appalto e, nel rispetto dei requisiti di legge, il contratto viene aggiudicato.

C) Anche se il progetto è appropriato, l'ente decide di non bandire il concorso nell'immediato, offrendo al promotore di acquisire gli studi effettuati, insieme ai corrispondenti diritti d'autore e diritti di proprietà industriale.